

Bibliografía

LAS ACCIONES Y PARTICIPACIONES COMO OBJETO DE LA VENTA DE UNA UNIDAD PRODUCTIVA. DILEMA PARA LAS SOCIEDADES DE CAPITAL CERRADAS



Autora: M^a Belén González Fernández

Editorial: Tirant Lo Blanch

Págs.: 264

ISBN: 9788410568266

La confluencia del Derecho de sociedades y del Derecho concursal en determinadas situaciones, como puede ser la de la venta de una unidad productiva que incorpore acciones o participaciones sociales, genera conflictos no siempre resueltos por el legislador y en los que los Jueces y Tribunales se ven compelidos, al interpretar las normas y tomar decisiones, por la necesidad coadyuvar en la pronta superación de la crisis de solvencia. El fin de salvaguardar o conservar la empresa justifica casi cualquier decisión que tomen, pero no todas ellas. En este trabajo se expone cómo un límite esencial de tal proceder lo constituyen los derechos de los terceros. Cuando la insolvencia afecta a uno de los socios de una sociedad, pero no al resto de ellos, ni a la propia sociedad, los consocios del deudor insolvente son eso, terceros. En consecuencia, todo lo que se deriva para ellos de la condición de socio -que ostentan en virtud de la titularidad de las acciones o participaciones sociales-, debe ser puntualmente respetado. Esa condición de socio habrá sido configurada por quienes integran la sociedad por medio de los estatutos sociales. A estos habrá que atenerse para llevar a cabo la transmisión de las acciones o participaciones del socio insolvente, aun incluidas en una unidad productiva. Para tratar esta cuestión, la autora aborda temas esenciales como el significado y el diseño de la condición de socio, las funciones del capital social, su relación con la insolvencia, la identificación de las unidades productivas del deudor, su régimen de transmisión y su convivencia con el régimen de transmisión de las acciones y participaciones sociales.

COMENTARIO A LA LEY DE DEFENSA DE LA COMPETENCIA (7ª ed)



Directores: José Massaguer – Alfonso Gutiérrez

Editorial: Civitas

Págs.: 2000

ISBN: 9788411629409

La presente obra contiene un comentario analítico y exhaustivo, artículo por artículo, de la principal norma de Derecho de Defensa de la Competencia, la Ley 15/2007, que incluye un análisis actualizado y pormenorizado de jurisprudencia y práctica decisoria de las autoridades españolas actualizada. Ha sido elaborada por especialistas de reconocido prestigio procedentes tanto del mundo académico como profesional (judicatura, abogacía) y su propósito es proporcionar una visión integral y eminentemente práctica de los principales aspectos de un área del derecho que en los últimos tiempos cobra cada vez mayor relevancia para los agentes económicos y sus asesores, al tiempo que servir como referencia de consulta para profesionales y académicos. La obra ha alcanzado su séptima edición, y presenta como novedades principales respecto de ediciones anteriores la inclusión de un análisis general de las consecuencias derivadas de los ilícitos concurrenciales, que cubre, las sanciones administrativas, las acciones civiles de resarcimiento de daños previstas en la Ley 15/2007 y otro tipo de consecuencias de índole penal y en materia de contratación con el sector público. Se incluye, por tanto, un comentario de las novedades relevantes introducidas por el Real Decreto-ley 9/2017, de 26 de mayo que transpone al derecho interno la Directiva 2014/104/UE sobre las acciones de daños resultantes de las infracciones del Derecho de la competencia de los Estados miembros y de la Unión Europea.

DIGITALIZACIÓN, INTELIGENCIA ARTIFICIAL Y DERECHO MERCANTIL



Directoras: Raquel López Ortega – Matilde Pacheco Cañete

Editorial: Aranzadi

Págs.: 600

ISBN: 9788411639873

En los últimos años estamos asistiendo a espectaculares avances tecnológicos que están revolucionando la manera en la que producimos, intercambiamos y consumimos bienes y servicios, creando nuevos modelos de organización empresarial y canales de distribución y afectando a las relaciones económicas en un mercado que tiende a ser global. La rapidez con la que progresa la ciencia y la técnica y la realidad de un tráfico económico tremendamente permeable a dichos cambios provoca que el Derecho deba adaptarse ágil y eficazmente: el progreso económico, la productividad, el empleo y el bienestar social dependerán de la mayor pericia con la que se produzca esta adaptación. Y tal afirmación es predicable respecto del legislador -y por ello se suceden continuos cambios legislativos-, pero también obviamente de la doctrina jurídica, que debe estar atenta al análisis y estudio de las normas y de la realidad social y económica que subyace a las mismas.

EL SISTEMA DE RECURSOS EN EL PROCESO CONCURSAL



Autor: Juan Pablo López García

Editorial: Bosch

Págs.: 360

ISBN: 9788490907702

El texto refundido de la Ley Concursal regula con carácter general las insolvencias en el ordenamiento jurídico español. Las resoluciones dictadas bajo esta norma tienen un régimen de impugnación peculiar. El legislador ha pretendido disciplinarlo con sencillez, pero se dejan sin resolver multitud de controversias que han dado lugar a posiciones doctrinales diversas y a una abundante jurisprudencia. En el libro se describe la estructura del proceso concursal y su régimen de recursos; y se analizan, comentario por comentario, cada una de las disposiciones normativas referidas a recursos en el TRLC. La obra, por lo demás, se encuentra adaptada a las últimas reformas operadas por la Ley 16/2022 y los Reales Decretos-leyes 5/2023 y 6/2023).

Esta obra contiene un extenso estudio monográfico sobre el sistema de recursos en el proceso concursal, con especial consideración en los recursos de índole civil. A pesar de que el legislador ha pretendido disciplinar este sistema de recursos con sencillez, deja sin resolver multitud de controversias, que han dado lugar a diversas posiciones doctrinales y a una abundante jurisprudencia. A modo de ejemplo: ¿cuáles son las posibilidades impugnatorias contra los autos de inadmisión, estimación o desestimación de la solicitud de declaración del concurso? ¿Son efectivamente irrecurribles algunos autos, como el que autoriza la venta de la unidad productiva o el que archiva la sección de calificación por concurso fortuito? ¿Cuáles son las cuestiones más problemáticas en la impugnación de la homologación judicial del plan de reestructuración? ¿Es adecuado el peculiar régimen de recursos que se ha establecido en el procedimiento especial para microempresas? Estas son solo algunas de las preguntas cuya solución encontrará el lector a lo largo de esta obra.

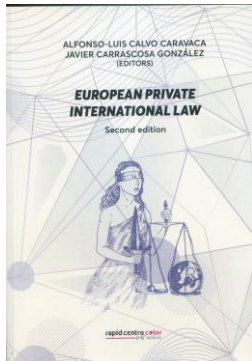
La monografía se estructura en cuatro capítulos. En el primero se describe la estructura del proceso concursal y su régimen de recursos y en los tres siguientes (referidos al concurso de acreedores, al precurso y al procedimiento especial para microempresas) se ofrece un análisis sobre cada una de las disposiciones normativas

e-DICTVM

relacionadas con los recursos que están presentes a lo largo del texto refundido de la Ley Concursal.

En definitiva, se trata de una herramienta de consulta que será de notable utilidad para cualquier profesional que opere en el ámbito del derecho concursal: abogados, administradores concursales, jueces, magistrados, procuradores, economistas, auditores, expertos en reestructuración, etc.

EUROPEAN PRIVATE INTERNATIONAL LAW (2^a ed)



Editores: Alfonso Luis Calvo Caravaca – Javier Carrascosa González

Págs.: 576

ISBN: 9788409616480

This book, in its second edition, is intended for anyone interested in studying and learning about the private international law system of the European Union. In this sense, it 'attempts to clearly explain the fundamental structures of this fascinating branch of law as [well as to convey a series of interesting, intuitive, constructive and brilliant ideas that may [set the course for the future.

This book understands EU private international law as a product of the culture of [European society. European private international law is not a mere set of rules, a series of [European regulations that come out of nowhere: it is a very important part of the (legal) culture of Europe; it is a cultural product that is part of European civilization. In this sense,

I the authors believe in Europe and in the values that Europe has represented for more than I two hundred years. We believe in Europe as an ideal of a free and diverse society made up I of free and diverse people. This book is a tribute to freedom – to freedom of movement of persons, families, goods, capitals, companies and Services, and a homage to business I freedom in a market economy. It is a tribute to private international law, which makes all these freedoms possible.