

Bibliografía

INVERSIONES ESPAÑOLAS EN EL EXTRANJERO. Mecanismos de protección



Autores: Hyder Ali, Arif; Iriarte Ángel, José Luis; Viñals Camallonga, José Mª

Editorial: Aranzadi

Págs.: 140

Edición: Primera

ISBN: 9788491778493

La presente obra tiene como fin proporcionar información sobre la protección de las inversiones españolas en el exterior, especialmente frente a los riesgos políticos más comunes.

En tanto el presente libro se dirige a los operadores económicos que en sus funciones se enfrentan con las complejas realidades de las inversiones efectuadas en el exterior, nuestro enfoque es eminentemente práctico. Por esta razón, el tratamiento de los debates teóricos se ha reducido al mínimo imprescindible.

LA COMPETENCIA COMO MOTOR DE DESARROLLO ECONÓMICO



Director: Canedo Arrillaga, Mª Pilar

Editorial: Aranzadi

Págs.: 665

Edición: Primera

ISBN: 9788491522645

Este libro es el resultado de las IX Jornadas Nacionales de competencia que tuvieron lugar en Bilbao en Octubre de 2016. En esta obra se recogen diversos tipos de contribuciones: Algunas de ellas son los desarrollos doctrinales realizados por los ponentes en las jornadas para su publicación; otras constituyen la transcripción de las ponencias orales realizadas.

Finalmente, algunos de los capítulos que se han introducido en este libro son el resultado de la selección de artículos que se presentaron al Call for papers.

EL DERECHO MERCANTIL PRACTICADO EN EL MERCADO. Aprendizaje guiado y autoaprendizaje



Director: Díaz Gómez, María Angustias

Editorial: Eolas

Págs.: 476

Edición: Primera

ISBN: 9788417315016

Este volumen elaborado en el marco del Grupo de Innovación Docente de Derecho Mercantil de la Universidad de León (GID-DerMerUle) trata de servir de guía al estudiante de esta disciplina, en la senda del aprendizaje de la aplicación del Derecho Mercantil a la realidad vivida, situándole -como la vida misma- en cuestiones más o menos complejas que, a base de proponerse con recursos didácticos sugerentes, capten su atención y les resulten atractivas, alcanzando con la práctica una mejor comprensión de la materia que les haga ganar confianza en sí mismos y dominio de la misma, a fin de sentirse cómodos en su actuación técnico-profesional.

CASOS PRÁCTICOS DE OPERACIONES DE REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIAL. Fusiones, escisiones, adquisiciones de negocio, aportaciones no dinerarias, canje de valores y otras operaciones



Directores: Martínez Alfonso, Antonio Pascual; Borrás Amblar, Fernando

Editorial: CISS

Págs.: 764

Edición: Primera

ISBN: 9788499540214

Este manual de casos prácticos de operaciones de reestructuración empresarial, pretende abordar con un enfoque eminentemente práctico el tratamiento contable, así como las consecuencias fiscales en todos y cada uno de los impuestos (Impuesto sobre sociedades; IRPF; IVA; ITP y AJD, Impuesto sobre el patrimonio, Impuesto sobre sucesiones y donaciones, etc.) que, en su caso, puedan gravar las referidas operaciones.

El libro consta de un capítulo introductorio, en el que se exponen las características del régimen especial regulado en el Capítulo VII del Título VII de la Ley 27/2014 del impuesto sobre sociedades y los tipos de operaciones que se pueden acoger al mismo, y de siete capítulos prácticos los capítulos segundo a octavo que contienen un total de 46 casos prácticos ampliamente comentados. En dichos capítulos se analizan las operaciones de fusión en todas sus vertientes, tanto entre empresas independientes, como entre empresas del grupo; operaciones de escisión total, parcial y segregaciones; operaciones de aportaciones no dinerarias de negocios o ramas de actividad y de otros elementos aislados, realizadas tanto por personas físicas, como por personas jurídicas; operaciones de canje de valores; análisis de las bases imponibles negativas en el ámbito de las operaciones de reestructuración y la limitación a la deducibilidad de los gastos financieros; asimismo se exponen casos globales de reorganización empresarial y planificación patrimonial en el impuesto sobre el patrimonio y en el impuesto sobre sucesiones y donaciones.

Por otra parte, y como complemento a la resolución de los supuestos planteados, se adjuntan modelos de comunicación para el cumplimiento de las obligaciones formales y documentación relativa a los contratos realizados.

LA CESIÓN DE CRÉDITOS FUTUROS Y EL CONCURSO DE ACREDITORES

LA CESIÓN
DE CRÉDITOS FUTUROS
Y EL CONCURSO
DE ACREDITORES

JOSÉ ANTONIO HERRERA SÁNCHEZ



Autor: Herrera Sánchez, José Antonio

Editorial: Tirant lo Blanch

Págs.: 378

Edición: Primera

ISBN: 9788491691556

La financiación con cargo a derechos de créditos futuros goza de una extraordinaria expansión en el tráfico económico. La presente obra tiene por objeto profundizar en la idiosincrasia de aquellos contratos sobre los que se articulan las cesiones de créditos futuros, fundamentalmente, en el ámbito concursal.

Los efectos de la declaración de concurso de cualquiera de las partes intervenientes, vienen determinados por el diseño contractual que los contratantes les hayan dado y, sobre todo, por su grado de seguridad frente a la declaración de insolvencia.

La Ley Concursal introdujo numerosos preceptos para sistematizar materias que hasta su entrada en vigor no tenían unas reglas de aplicación, pero la crisis económica y financiera que hemos sufrido ha servido para poner de manifiesto la insuficiencia de muchas de esas reglas, por lo que unas veces el legislador y otras los Juzgados y Tribunales especialistas en materia mercantil han tenido que ir complementando esas normas legales.

LOS PRECIOS EXCESIVOS POR EXPLOTACIÓN COMO ILÍCITO DEL DERECHO DE LA COMPETENCIA



Autor: Rodilla Martí, Carmen

Editorial: Aranzadi

Págs.: 395

Edición: Primera

ISBN: 9788491778677

Los precios excesivos han sido una figura tradicionalmente olvidada en la aplicación del moderno Derecho de la competencia. Esta circunstancia se enmarca en una corriente de interpretación de la legislación de competencia fundamentalmente economicista y eficientista, donde los abusos directos han pasado a un segundo plano. No obstante, parece que soplan vientos de cambio en la Comisión Europea que se han reflejado en la práctica de las autoridades de competencia nacionales.

GUÍA PARA LA APLICACIÓN DE UNE-ISO 37001:2017



Autores: Hernández Pérez, María; Román García, Salvador

Editorial: AENOR Ediciones (Asociación Española de Normalización)

Págs.: 188

Edición: Primera

ISBN: 9788481439595

Esta publicación describe las fases a seguir en un programa anticorrupción con objeto de lograr la máxima efectividad y, en este sentido, impulsa una política clara, visible y accesible.

La Guía sobre la aplicación de UNE-ISO 37001:2017 pretende ayudar a detectar estos riesgos con eficacia, haciendo una evaluación formal de los mismos y aplicando el enfoque más adecuado para reducirlos.

Definir las responsabilidades y los procesos operativos, además de supervisar los mismos, es clave para mantener a las organizaciones dentro del marco legal.

THE IMPACT OF INCOMPLETE CONTRACTS ON ECONOMICS

THE IMPACT OF INCOMPLETE CONTRACTS ON ECONOMICS

Edited by PHILIPPE AGHION,
MATHIAS DEWATRIPONT,
PATRICK LEGROS,
and LUIGI ZINGALES

Autores: Philippe Aghion, Mathias Dewatripont, Patrick Legros, and Luigi Zingales

Editorial: Oxford University Press

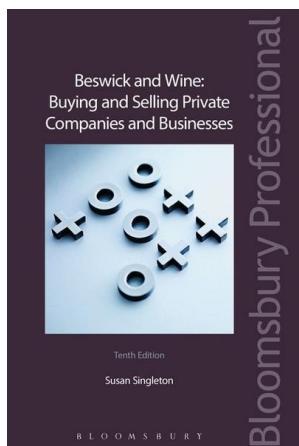
Págs.: 405

Edición: Primera

ISBN: 9780199826216

The 1986 article by Grossman and Hart <"A Theory of Vertical and Lateral Integration>" has provided a framework for understanding how firm boundaries are defined and how they affect economic performance. The property rights approach has provided a formal way to introduce incomplete contracting ideas into economic modeling. The Impact of Incomplete Contracts on Economics collects papers and opinion pieces on the impact that this property right approach to the firm has had on the economics profession. It shows that the impact has been felt sometimes in significant ways in a variety of fields, ranging from the theory of the firm and their internal organization to industrial organization, international trade, finance, management, public economy, and political economy and political science. Beyond acknowledging how the property rights approach has permeated economics as a whole, the contributions in the book also highlight the road ahead--how the paradigm may change the way research is performed in some of the fields, and what type of research is still missing. The book concludes with a discussion of the foundations of the property rights, and more generally the incomplete contracting, approaches and with a series of contributions showing how behavioral considerations may provide a new way forward.

BESWICK AND WINE: BUYING AND SELLING PRIVATE COMPANIES AND BUSINESSES



Autor: Singleton, Susan

Editorial: Bloomsbury Publishing Ltd.

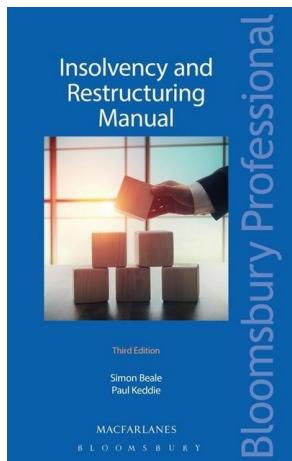
Págs.: 568

Edición: Decima

ISBN: 9781784517007

Structured to reflect the process in practice Beswick and Wine: Buying and Selling Private Companies and Businesses focuses on the key commercial, tax and legal issues that arise from business sales. By addressing fundamental issues from the perspective of both the seller and the purchaser it is a perfect handbook for all those involved in such acquisitions. From due diligence through to completion of the share purchase or business transfer agreement Beswick and Wine: Buying and Selling Private Companies and Businesses contains clear, expert advice. The 10th edition has been fully revised and updated to include: Latest Companies Act 2006 cases; Tax changes including to entrepreneurs' relief and both corporate and personal taxes and impact on sale of share and sale of assets of a company; Sectoral specific changes such as changes to intellectual property and competition law and impact on due diligence process including EU data protection regulation. It also includes checklists, draft enquiries, letters of disclosure and a specimen completion agenda, together with an accompanying electronic download containing all the precedents in the work.

INSOLVENCY AND RESTRUCTURING MANUAL



Autores: Beale, Simon; Keddie, Paul

Editorial: Bloomsbury Publishing Ltd.

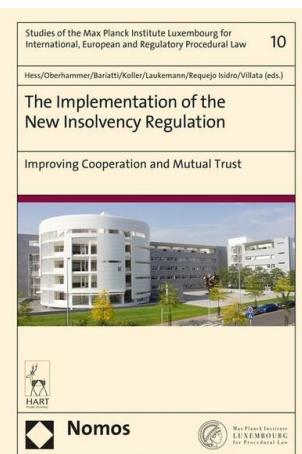
Págs.: 360

Edición: Tercera

ISBN: 9781526502247

Insolvency and Restructuring Manual examines the main formal processes involved in the world of corporate insolvency and restructuring such as liquidation, administration, receivership, company voluntary arrangements and schemes of arrangement. Distinctly practical in style Insolvency and Restructuring Manual utilises bullet pointed and highlighted text, flowcharts, tables and other schematics to explain and compare the main procedures and remedies available in this complex area of law. The book begins by dealing with insolvency principles and processes, as it is necessary to know the effects of a formal insolvency in order then to consider restructuring as an alternative. As there are concerns specific to Directors of insolvent companies there is a chapter dealing with these. The special rights and remedies of creditors - not only secured creditors, but also landlords, employees, pensions-related creditors and retention of title creditors - are examined. A variety of additional considerations involved in a restructuring are then highlighted. Finally, given the increasingly global nature of many groups' businesses, cross-border considerations that may apply are covered.

THE IMPLEMENTATION OF THE NEW INSOLVENCY REGULATION. IMPROVING COOPERATION AND MUTUAL TRUST



Editorial: Hart Publishing

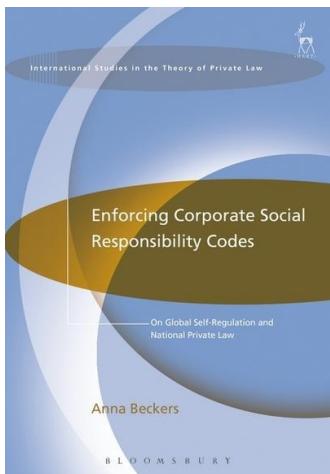
Págs.: 320

Edición: Primera

ISBN: 9781509921317

The study is a result of a collaborative research project addressing "The Implementation of the New Insolvency Regulation - Improving Cooperation and Mutual Trust". The project was undertaken by the Max Planck Institute Luxembourg for Procedural Law, the University of Vienna and the University of Milan, and co-funded by the European Union as part of the Commission's Action Grants 2013 for Civil Justice. The focus of the study concerns specific issues of cross-border insolvencies under the recast of the Insolvency Regulation which already has been prepared by a large part of the contributing authors in the Heidelberg-Vienna-Luxembourg Report.

ENFORCING CORPORATE SOCIAL RESPONSIBILITY CODES. On global self-regulation and national private Law



Autor: Beckers, Anna

Editorial: Hart Publishing

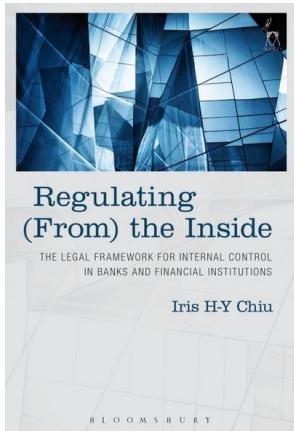
Págs.: 448

Edición: Primera

ISBN: 9781509920075

Corporate social responsibility codes are guidelines that companies voluntarily develop and publish with the objective of showing the public their commitment to respect human rights, to improve fundamental workplace standards worldwide and to protect the natural environment. These corporate codes have become a crucial element in the regulatory architecture for globally operating companies. By focusing on the characteristics of the codes, their effects on society and their legal consequences, this book seeks to provide a comprehensive analysis of corporate codes and the law. Enforcing Corporate Social Responsibility Codes develops proposals on the relationship between global corporate self-regulation and the national private law systems. It uses methods of comparative law and sociological jurisprudence to argue that national private law can, and in fact should, enforce these codes as genuine legal obligations. The author formulates legal policy recommendations for English and German private law that indicate how the proposed legal enforcement could be realised in practice. The dissertation on which this book is based was awarded the second prize in the humanities category of the Deutscher Studienpreis (German Thesis Award) by the Koerber Foundation in November 2015.

REGULATING (FROM) THE INSIDE. The legal framework for internal control in banks and financial institutions



Autor: Chiu, Iris Hse-Yu

Editorial: Hart Publishing

Págs.: 335

Edición: Primera

ISBN: 9781509920099

This book examines a key aspect of the post-financial crisis reform package in the EU and UK—the ratcheting up of internal control in banks and financial institutions. The legal framework for internal controls is an important part of prudential regulation, and internal control also constitutes a form of internal gate-keeping for financial firms so that compliance with laws and regulations can be secured. This book argues that the legal framework for internal control, which is a form of meta-regulation, is susceptible to weaknesses, and such weaknesses are critically examined by adopting an interdisciplinary approach. The book discusses whether post-crisis reforms adequately address the weaknesses in regulating internal control and proposes an alternative strategy to enhance the 'governance' effectiveness of internal control.